



Declaración de divulgación de los ingresos anuales de Saba 2017

Associate Paid Rank	% of Active Distributor	Minimum Annual Income (US\$)	Maximum Annual Income (US\$)	Average Annual Income (US\$)	Months with Company	
					High	Low
Associate	80.11%	\$15.00	\$26,541.35	\$273.77	147	5
Sr. Associate	15.83%	\$15.00	\$13,533.89	\$1,348.56	147	7
Director	2.20%	\$534.86	\$36,140.13	\$6,974.40	147	12
Bronze Director	0.65%	\$9,858.72	\$38,556.73	\$19,870.71	119	59
Silver Director	0.64%	\$10,067.43	\$33,303.44	\$16,499.68	136	66
Gold Director	0.19%	\$27,620.13	\$55,240.26	\$37,902.36	124	32
Platinum Director	0.19%	\$87,285.00	\$192,700.34	\$105,415.34	122	122
Executive Platinum & Higher	0.19%	\$153,759.48	\$307,518.96	\$242,238.68	137	83

Las estadísticas de ingreso anteriores corresponden a los Asociados de Saba activos que fueron elegibles para ganar comisiones en 2017. Los ingresos se definen como comisiones y bonos recibidos de Saba sin incluir los ingresos recibidos de las ventas minoristas personales. Tenga en cuenta que estas cifras no representan un beneficio para el Asociado, ya que no tienen en cuenta los gastos. La cifra anterior se refiere a los ingresos brutos (ingreso total antes de deducir los gastos). Los gastos en los que incurre un Asociado en la operación de su Negocio Saba varían ampliamente. Gastos de Asociados pueden ser de varios cientos o de miles de dólares anuales. Usted debe tener en cuenta los gastos estimados al prever las ganancias potenciales. Tales gastos operativos podrían incluir publicidad y gastos de promoción, costes de muestras de productos, formación, viajes, telefonía e Internet, equipo de negocios y otros gastos diversos.

Las ganancias del distribuidor en esta tabla no representan necesariamente los ingresos, si los hubiera, que cualquier Asociado de Saba pueda ganar o gane a través de su participación en el Plan de Remuneración de Saba. Las cifras no deben considerarse como garantías o pronósticos de sus ingresos o ganancias reales. Cualquier representación o garantía de ganancias sería engañosa. Se calcula que aproximadamente el 15% de todos los Asociados en Saba no recibieron ningún ingreso. El éxito con Saba resulta únicamente de la venta exitosa los esfuerzos de ventas, los cuales requieren trabajo duro, diligencia y liderazgo. Su éxito dependerá de la eficacia con que se ejerciten estas cualidades y su compromiso con su negocio Saba.

sabaTM
for you. for life.